

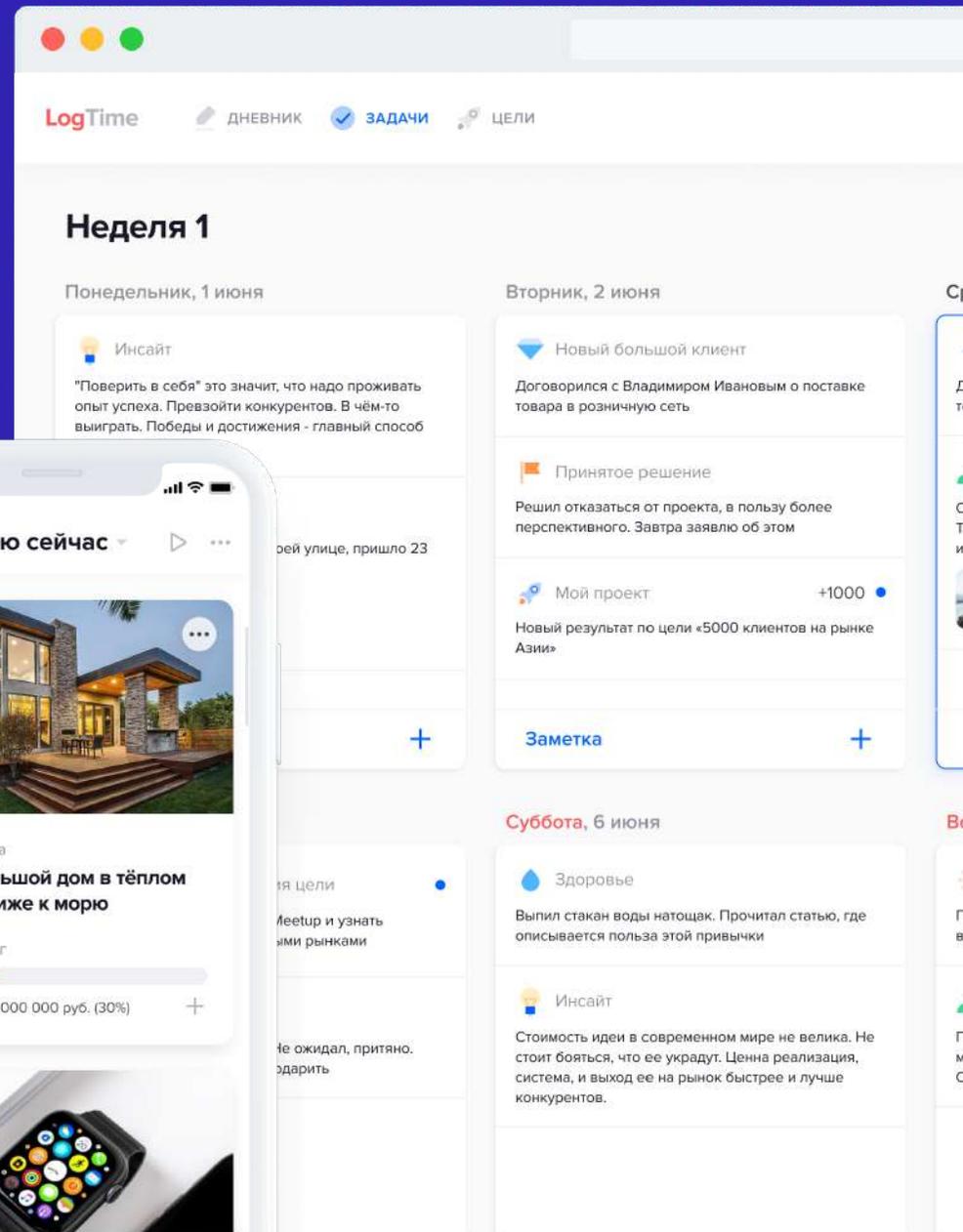
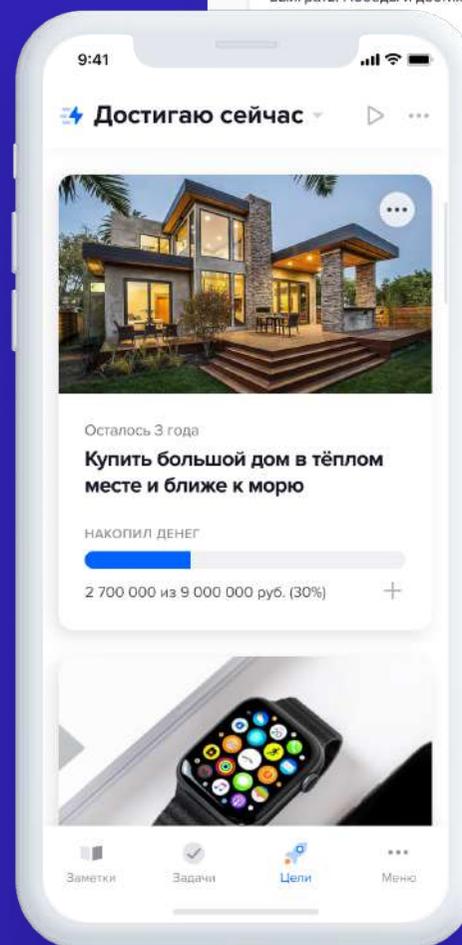
LogTime

ДНЕВНИК

ЗАДАЧИ

ЦЕЛИ

Приложение, помогающее разобраться в своих целях, понять связь с задачами и событиями за день, за счёт этого поддерживать осознанность и фокус



То, что мы учитываем — тем управляем

Кто считает деньги — управляет бюджетом

Кто учитывает калории — управляет телом

Учитывать свои дни — это осознанно
управлять своей жизнью

Как прошёл твой день?



Новые люди



Инсайт



Добрые дела



Достижения



Какие задачи сделал?



Эмоции



Здоровье

Точность действий повышается, если **регулярно** анализировать свой день

Сервис напоминает о заполнении, отправляет пользователям специальные вопросы, вовлекает их в использование практики за счёт системы рейтингов и прогрессов

Понедельник



Инсайт

"Поверить в себя" это значит, что надо проживать опыт успеха. Превзойти конкурентов. В чём-то выиграть. Победы и достижения - главный способ поверить в себя.



Доброе дело

Организовал субботник на моей улице, пришло 23 человека



Заметка



Вторник



Новый большой клиент

Договорился с Владимиром Ивановым о поставке товара в розничную сеть



Принятое решение

Решил отказаться от проекта, в пользу более перспективного. Завтра заявлю об этом



Мой проект

+1000 ●

Новый результат по цели «5000 клиентов на рынке Азии»

Заметка



Среда



Тренировка

Делал кардио 40 минут в бассейне. Осваиваю новые техники, после делал заминку



Новые знакомства

Обсудили разработку приложения с Дмитрием. Также, на встречу пришел Иван, потенциальный инвестор.



Заметка



Четверг



Достижение

Проехал на велосипеде 50 километров
этап - 70



Инсайт

Посмотрел интересное интервью, где фокусируются на неудачах и перестают думать об одной. Но важно уметь сфокусироваться на ней, когда она попадётся. Не пропускать

Заметка

Пятница



Идея для достижения цели ●

Нужно сходить на Go Global Meetup и узнать тонкости работы с зарубежными рынками

Суббота



Здоровье

Выпил стакан воды натощак. Прочитал статью, где описывается польза этой привычки

Воскресенье

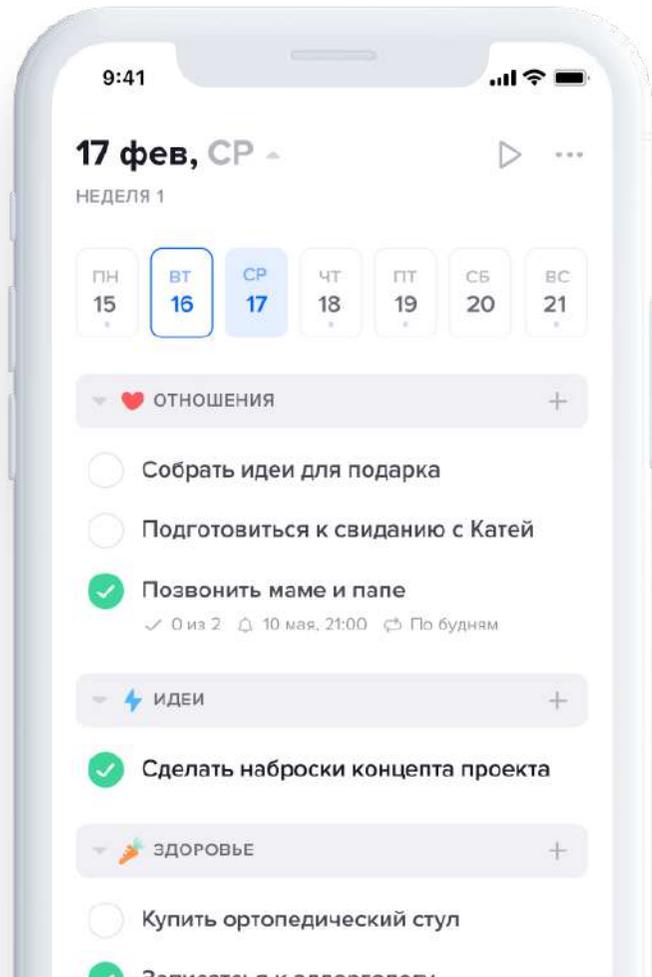


Отдых

Поездка на базу отдыха с семьёй. Играли в пляжный волейбол

ЗАДАЧИ

Задачи планировать проще, когда они **в контексте недели** и максимально наглядны



Понедельник

- Здоровье
 - Ежедневная вечерняя прогулка
 - Купить ортопедический стул

- Карьера
 - Запланировать встречу с Зиной
 - Передать документы Марку

Задача



Вторник

- Карьера
 - Созвониться с Владимиром
 - Обновить резюме
 - Посмотреть вебинар
 - Подготовить шаблон письма
 - Сделать отчёт по звонкам

Задача



Среда

- Здоровье
 - Записаться к ортопеду
- Отношения
 - Купить билеты на концерт
 - Свиданье с Катей
- Личное
 - Купить продукты

Задача

Четверг

- Идеи
 - Сделать наброски концепта проекта

Проекты

Пятница

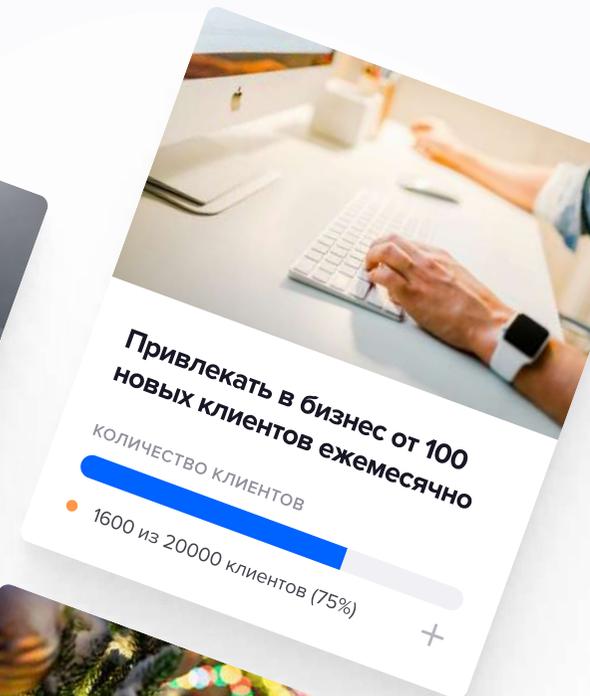
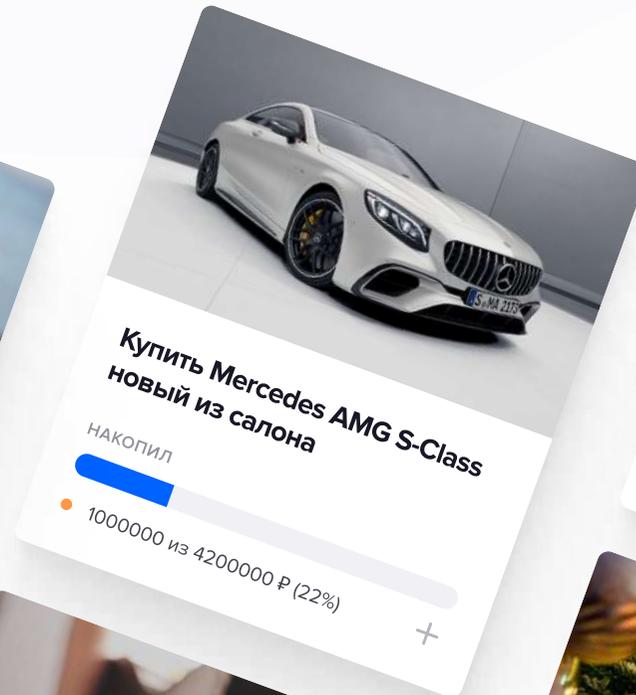
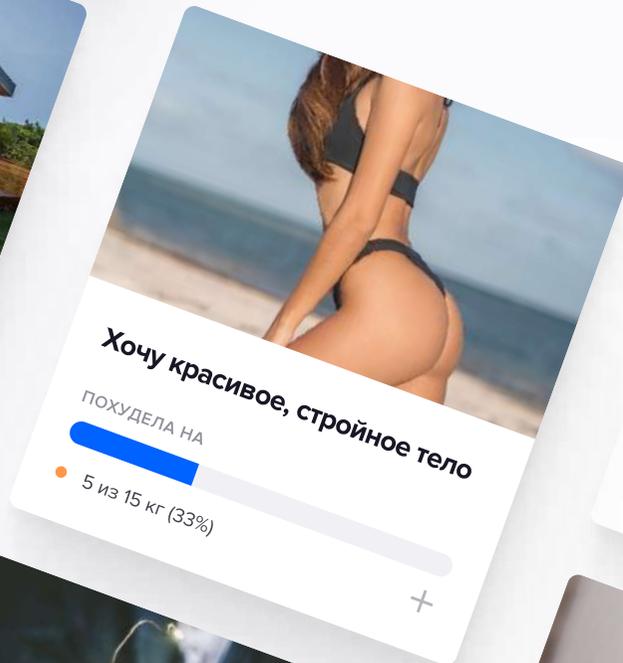
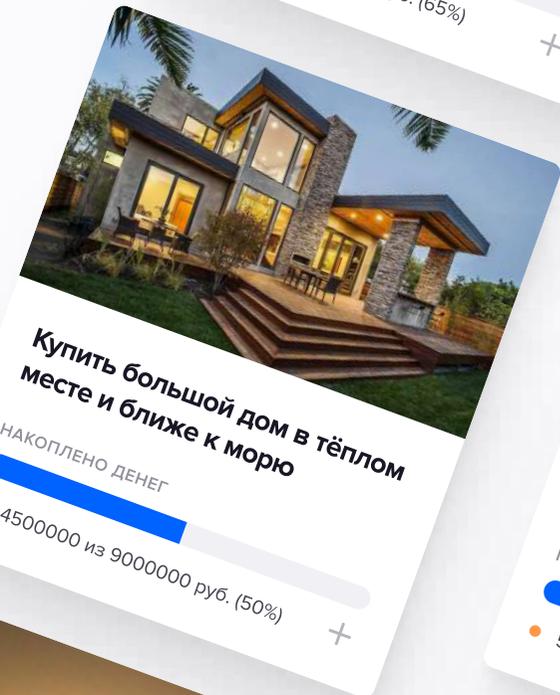
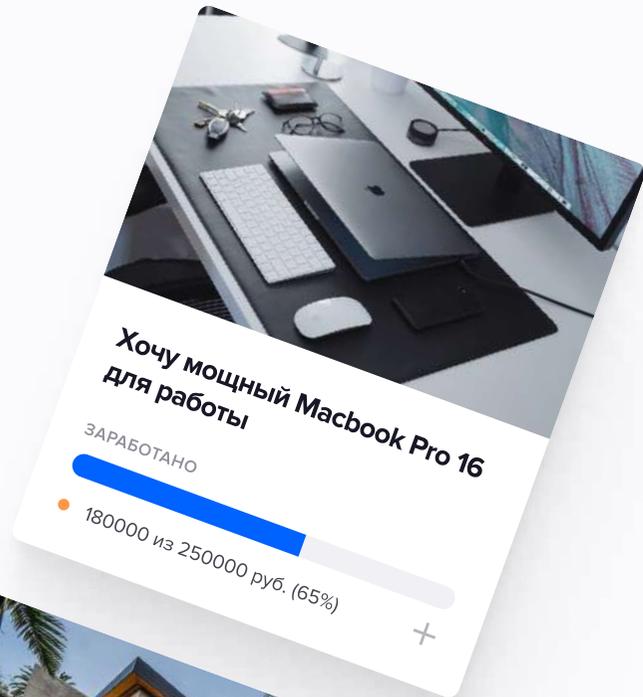
- Идеи
 - Добавить гипотезу роста

Проекты

ЦЕЛИ

Цели достигаются быстрее, если больше **фокусироваться** на них!

В сервисе есть конструктор целей, помогающий опеределиться с ними, понять гипотезы по их достижению, оцифровать и визуализировать их



ОДНО ПРИЛОЖЕНИЕ ВМЕСТО ТРЁХ

Все это работает в связке

Заметки в дневнике и задачи можно прикреплять к цели, отслеживать прогресс и видеть историю пути к ней



Осталось 2 года 6 мес.

Открыть свой фитнес-клуб в центре города

ДОСТИЖЕНИЯ

2 ИЗ 4



Понедельник, 1 июня

ВСТРЕЧИ

- Переговоры с инвестором
- Собеседование тренера

РАССЧЁТЫ

- Подготовка финмодели
- Сделать выгрузку данных

Задача

Понедельник, 1 июня

МЫСЛИ О ПРОЕКТЕ

Сегодня смотрел помещения, не очень много вариантов, которые бы идеально подошли. Придумал интересную концепцию, чтобы
ДОВОЛЕН

НОВЫЕ ЛЮДИ

Новый тренер оказался очень классным, приятно иметь дела с такими людьми, профессионалами своего дела. Думаю, согласиться и взять его на работу

Заметка



Показатели

280 000+

Заметок и задач создано пользователями

25 000+

Целей поставлено пользователями



Мы понимаем чего хотят пользователи, какие у них проблемы и задачи

25%

Конверсия в регистрацию

600 руб

CAC (стоимость платного пользователя)

18 руб

CPC (стоимость перехода)

2800 руб.

Текущий LTV и он растёт

Пользователи

35 500
пользователей

1 500 подключивших платную подписку

239 руб.

Средний чек в месяц

6%

Средний % конверсии в оплату



Оценка компании

На основании предыдущих
инвестиционных сделок

100 млн. руб.

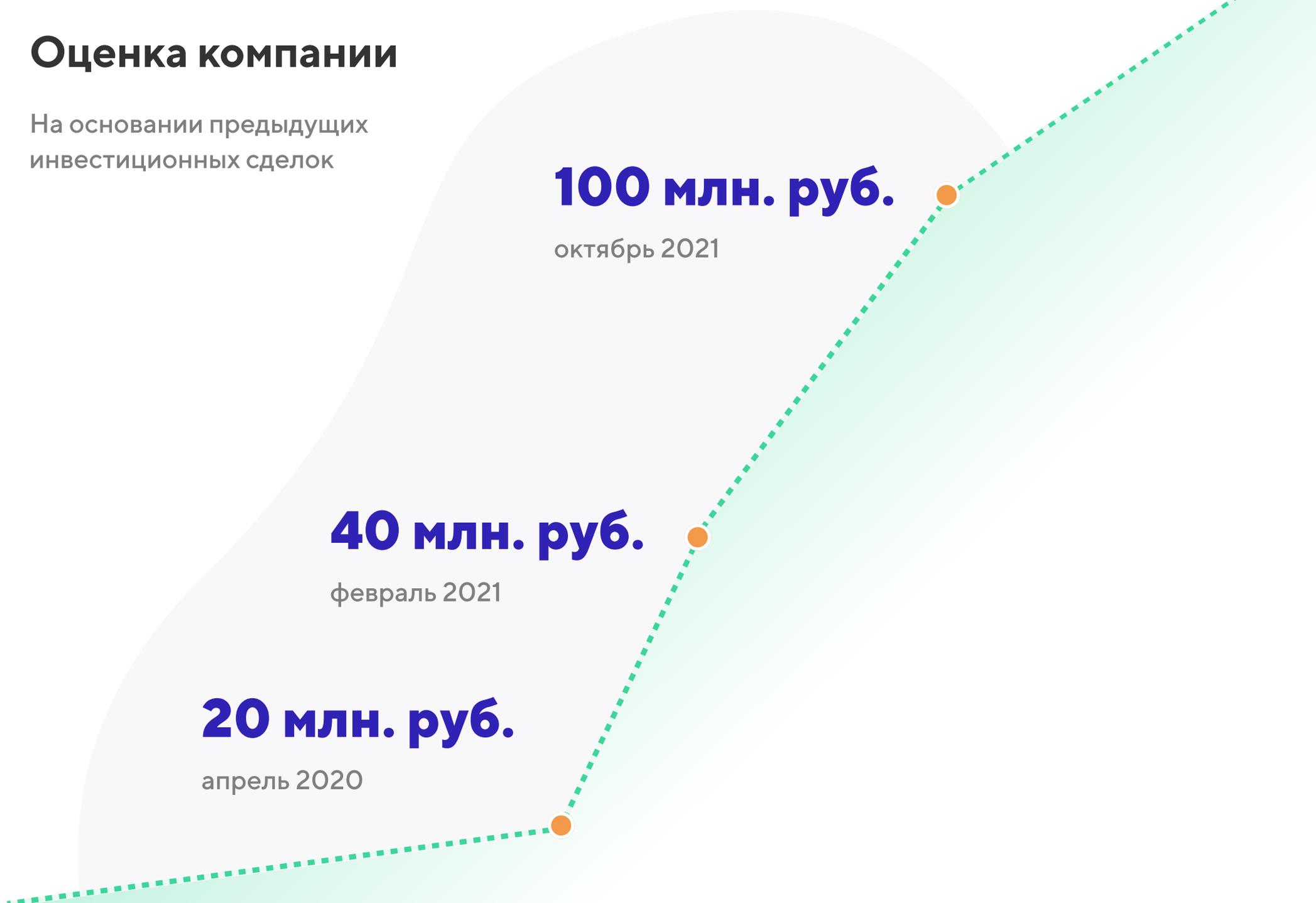
октябрь 2021

40 млн. руб.

февраль 2021

20 млн. руб.

апрель 2020



Пользователей приложений для продуктивности (объем рынка)

45 млн. чел.

Англоговорящих людей пользуются платными подписками в приложениях для продуктивности

700 тыс. чел.

Русскоговорящих людей пользуются платными подписками в приложениях для продуктивности

SAM (Seviceable addressable market) ~\$900 млн в год

По данным отчетов аналитического сервиса: AppsFlyer

Конкуренты

Классические таск-менеджеры и онлайн дневники

Почему переходят к нам?

- **Визуализация данных**

Задачи и заметки наглядны, в контексте недели и месяца; лёгкая в использовании, но гибкая система структурирования

- **Другой подход к учёту**

Взаимосвязь популярных практик между друг другом, не просто записи, а с возможностью связи с личными целями и их трекинг

- **Наличие контента и персонализация**

Более 300 единиц контента, механизмы вовлечения и мотивации



К чему идём?

Пессимистичный

30 000 пользователей

со средним чеком 200 руб.
Выручка ~6 млн. руб. в месяц

Реалистичный

ТЕКУЩАЯ ЦЕЛЬ

100 000 пользователей

со средним чеком 500 руб.
Выручка ~50 млн. руб. в месяц

Оптимистичный

500 000 пользователей

со средним чеком 600 руб.
Выручка ~300 млн. руб. в месяц

На что нужны деньги?

30%

Ускорение доработки продукта за счёт расширения команды. Повышения внутренних метрик: конверсии в оплаты, улучшение удержания, снижение оттока, улучшение механик виральности

70%

Агрессивный рост. Продажи на локальном и глобальных рынках: маркетинг, локализации, увеличения объёма трафика



RoadMap

- ✓ Релиз мобильного приложения
- ✓ Выходим на глобальные рынки
 - Релиз версии 2.0 (цели, дневник, задачи)
 - Локализация и выход в 30+ странах
 - B2BC модель, для продуктивности команд
 - Добавление мини-курсов, психологов, менторов

2022

2023



Основатели/инвесторы



CEO

Иван Мартьянов

Предприниматель

Имеет опыт в ИТ-бизнесе и ранее уже создавал прибыльные компании. Компетенции: unit-анализ, CustDev, HR. Развивает: продукт, маркетинг, продажи



CTO

Марк Москаленко

Senior Full-stack Developer

Архитектор высоконагруженных проектов, технический директор команды разработчиков. Технологический стек: Yii2, NodeJs, Angular, MongoDB.



CDO

Макс Лобанов

Senior UX/UI, Design Lead

Создал RiseTeam Design System. Руководит командой дизайнеров. Обучается на западных курсах дизайна, свободно разговаривает на английском. Использует фреймворки CJM, JTBD, OKR

Развиваемся не только за счёт покупки трафика

Но и за счёт органического притока: контент-маркетинга, SEO, партнёрской сети, реферальной программы и других каналов.

У нас уже более 15 активных реферальных партнёров, которые оставляют позитивный фидбек: продукт легко продаётся и всем нравится 😊



Ищем инвестора

Который хочет инвестировать в хорошую команду и зарабатывать на продукте направленном на развитие и личностный рост людей по всему миру 😊

Иван

+7 925 80 80 300

tg: @bpxmsg

